Финансовое предложение

от Ф.И.О: **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

для ОФ «Экселерейт Просперити»

Задание:

• Провести бизнес-диагностику и подготовить дорожную карту для достижения целей ускорения;

• Построить процесс постановки целей для бизнеса, расставить приоритеты и синхронизировать цели в отделах и командах;

• Сконцентрировать команду на устранении ключевых ограничений для достижения целей;

• Помогать проектам быстро и эффективно проверять гипотезы и находить триггеры множественного роста;

• Помогать сформулировать ценностные предложения для бизнеса и интегрировать их в маркетинг - тексты рекламных сообщений, содержание сайтов, информационные бюллетени и т.д .;

• Помочь построить продажи на основе ценности - сегментируя клиентов и готовя сценарии и материалы;

• Помочь определить самые популярные и прибыльные товары / услуги бизнеса и сосредоточиться на них, а также оптимизировать затраты за счет эффективного распределения ресурсов;

• Выявление и устранение узких мест в воронке продаж, а также выявление других операционных проблем в деятельности компании;

• Обработка входящей обратной связи от бизнеса, клиентов, менеджеров по продажам, маркетологов, специалистов службы поддержки путем многократного общения и постановки правильных вопросов;

• Построить систему развития отношений с клиентами и увеличения клиентской базы;

• Участие в 3-х консультативных встречах с лид-трекером и применяйте данные рекомендации.

Стоимость услуги:

Гонорар за услуги трекера: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Подпись: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Дата: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_