**Проект USAID "Конкурентное предприятие"**

**КОНКУРС ЗАЯВОК**

**среди предприятий МСБ, заинтересованных в развитии**

**ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ ПУТЕМ ПОЛУЧЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ**

**через краткосрочную техническую консультацию (КТК)**

**Общие сведения**

Проект USAID "Конкурентное предприятие" усвоил из существующих партнерских отношений с предприятиями МСБ, что предприятия редко обращаются за техническими консультациями и предпочитают использовать гранты на оборудование несмотря на то, что необходимость повышения управленческого, маркетингового и организационного потенциала часто является очевидно более критичной, чем закупка дополнительного оборудования. Заинтересованные предприятия могут подать заявку на данный конкурс для получения КТК для совместного финансирования (1) оценки потребностей в улучшении и (2) реализации совместно разработанного технико-консультативного плана. Основной целью КТК является поддержка предприятий в достижении целей по сертификации, продажам и рабочим местам, поставленных в партнерских соглашениях. Вторая цель заключается в поддержке предприятий МСБ, которые будут запрашивать именно техническую помощь в рамках проекта. Предприятия получат помощь в получении международных сертификатов, которые позволят им лучше реагировать на рыночные возможности, увеличивать продажи и нанимать больше сотрудников.

Форма заявки основана на упрощенном контрольном списке оценки потребностей с целью облегчить компаниям понимание пробелов и областей, нуждающихся в улучшении. Ответив на все разделы контрольного списка, Проект получит предварительное представление о необходимых технических консультациях по управлению и организационному совершенствованию.

Конечной целью конкурса на получение КТК является помощь предприятиям в борьбе с негативными последствиями кризиса вызванного COVID-19 путем укрепления их систем управления, оптимизации производственных процессов, диверсификации рынка, диверсификации продукции (в том числе цифровой и онлайн-продукции), повышения конкурентоспособности.

**Цели:**

Проект приглашает как нынешних, так и будущих партнеров обратиться за поддержкой КТК для развития потенциала своих предприятий в плане повышения стандартов качества, что приведет к созданию рабочих мест и увеличению продаж за счет технических консультаций в областях, включающих следующее:

* Международные сертификации (ISO, HACCP и др.)
* Разработка стандартов качества
* Модернизация систем управления

**Требования:**

1. Предприятия МСБ в Кыргызстане, принадлежащие гражданам Кыргызстана
2. Не менее 3 лет в бизнесе
3. Доля участия в расходах не менее 50% от общего бюджета на технические консультации.

**Приоритетность:**

* Текущие получатели грантов и клиенты банков-партнеров проекта USAID "Конкурентное предприятие"
* Компании в процессе получения сертификации
* Компании, экспортирующие в ЕС, США, страны Персидского залива
* Масштаб вклада в достижение основных целей проекта USAID "Конкурентное предприятие" (сертификация, продажи предприятий МСБ и создание рабочих мест)

**Процесс:**

1. Предприятия заполняют приведенную ниже заявку.
2. На основе указанных выше требований и критериев приоритетности лучшие заявки будут включены в короткий список.
3. Предприятия, включенные в короткий список, будут привлечены для разработки ТЗ и найма соответствующих консультантов. КТК будет задействовать местных консультантов и провайдеров услуг развития бизнеса.
4. Консультанты будут напрямую оплачиваться проектом USAID "Конкурентное предприятие" за пропорциональную долю расходов (не более 50% расходов), а предприятия - за долю собственных средств в бюджете консультантов (по согласованию после отбора на этапе заключения договора). Платежи будут структурированы в соответствии с контрактами, основанными на результатах выполнения работ.
5. Мониторинг результатов работы консультантов осуществляется самими предприятиями при поддержке проекта USAID "Конкурентное предприятие".
6. Сроки проведения консультаций будут определены индивидуально.

Пожалуйста, отправьте электронную копию заявки на русском, или кыргызском, или английском языке на электронный адрес проекта USAID "Конкурентное предприятие": [pf@ecp-kyrgyzstan.org](mailto:pf@ecp-kyrgyzstan.org), **до 15 августа 2021 года** с темой сообщения **"Техническая консультация"**.

**Форма заявки**

1. **Общий раздел**

|  |  |
| --- | --- |
| Название компании |  |
| Адрес |  |
| Телефоны |  |
| Веб-страница |  |
| Электронная почта |  |
| Управление:  (дата рождения: (ДР) | Имя владельца, ДР\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ДР: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Имя руководителя, ДР: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ДР:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Тип организации (отметить одно): | |  | | --- | | Некоммерческая организация или НПО | | Коммерческая организация:  Патент ИП  Свидетельство ИП  ОсОО  АО | |  | | Другое, уточните \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | |
| Год основания |  |
| Грант | Являетесь ли вы нынешним грантополучателем проекта USAID "Конкурентное предприятие"?  Да: Какова сумма гранта? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Нет |
| Опыт работы с донорами | Имеется ли предыдущий опыт работы с донорскими организациями?  Да: Наименование Проекта? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Нет |

1. **Организационный, управленческий и маркетинговый потенциал**

|  |  |
| --- | --- |
| Должность генерального директора | Владелец является генеральным директором  Нанятый генеральный директор  Генерального директора нет |
| Старшие руководители *(добавлять примечания по мере необходимости)* | Маркетинг/Продажи Финансы Отдел кадров Производство  Другое \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Есть ли у вас план/стратегия по сертификации | Да => сроки \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(годы)  Когда было принято? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(дата)  Нет |
| Каково ваше видение развития на ближайшие 3 года? |  |
| Кто Ваши конкуренты? |  |
| Сколько имеется продукции и что она из себя представляет? | Предоставьте фото, описывающие Ваши производственные процессы/мощности |

1. **Международные сертификаты**

|  |  |
| --- | --- |
| Нужна ли вам международная сертификация? | Да  Нет *(пожалуйста, оставьте этот раздел пустым)* |
| Какие стандарты сертификации вам нужны? | ISO 9001  ISO 22000  HACCP  Другое \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Пожалуйста укажите |
| Имеется ли у Вас уже сертифицированная система? | Нет  *Да, с      г. по      г.*  *Приложите копию сертификата.* |
| Какая техническая консультация (ТК) вам нужна и на сколько дней? | #\_\_\_консультантов в \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Кол-во дней: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Запрошенный бюджет для ТК | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_сом - общий бюджет для ТК  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_сом - доля участия вашей компании в расходах |
| Есть ли у вас консультанты на примете? Укажите их контактные данные |  |

Пожалуйста укажите целевые показатели, которые будут установлены в результате данной технической консультации (текущие партнеры должны указать в дополнение к существующим целевым показателям новые целевые показатели)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Название показателя** | **2021** | **2021** | **2023** |
| Увеличение продаж в долларах США (в сомах) |  |  |  |
| Количество созданных новых рабочих мест:   * количество сезонных работников и количество \_\_\_\_\_\_\_ месяцев/\_\_\_\_\_дней работы * количество штатных сотрудников (контракт не менее 12 месяцев) |  |  |  |
| # новых рынков, к которым удалось получить доступ (включая новые продукты, новые сделки) |  |  |  |
| # полученных сертификатов (ISO, FSSC, HACCP, TUV и др.) |  |  |  |

1. **Бюджет для КТК (образец)**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Пункты** | **Дни/ количество** | **##** | **Стоимость за единицу/сомы** | **Итого в сомах** |
| **Предоставление услуг** |  |  |  |  |
| Консультант по \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (проблема/вопрос),  XX дней |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
| Налоги (17.25%) |  |  |  |  |
|  |  |  | **промежуточный итог** | **сом** |
| **Командировки, если нужно** |  |  |  |  |
| Наземный транспорт, XX дней |  |  |  |  |
| Стоимость авиаперелета (напр. Бишкек-Ош-Бишкек) |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  | **промежуточный итог** | **сом** |
| **Ночлег** |  |  |  |  |
| Гостиницы |  |  |  |  |
| Суточные за XX дней |  |  |  |  |
| Налоги |  |  |  |  |
|  |  |  | **промежуточный итог** | **сом** |
| **Итого в бюджете:** |  |  |  | **сом** |